

vacature

Accountmanager (m/v)

Organisatie

RouteVision Group is met haar vestigingen in Nederland en België een van de meest snelgroeiende en toonaangevende bedrijven op het gebied van voertuig volg- en rittenregistratie systemen (track & trace). Door haar succes werken inmiddels duizenden (bedrijfs)voertuigen in binnen- en buitenland met het succesvolle concept van RouteVision.

Voor ons kantoor in Zaventem zijn wij op zoek naar een **Accountmanager**.

Functieomschrijving

In deze rol bent u verantwoordelijk voor het acquireren van nieuwe klanten. Daarnaast bouwt u bestaande klanten verder uit.

- Behalen van uw salestargets;
- U bouwt en onderhoudt een eigen prospectbestand en realiseert zo de gestelde doelen ten aanzien van omzet en rendement;
- Actief contact houden met onze klanten om deze verder uit te bouwen en via referenties nieuwe business te genereren;
- U bent continu op zoek naar nieuwe (verkoop)kansen, waarbij u de mogelijkheid krijgt om hier zelf initiatieven in te ontplooiën.

Functie eisen

- Minimaal 2 á 3 jaar werkervaring in een relevante commerciële functie;
- In staat new-business te genereren;
- U bent tweetalig (Nederlands & Frans);
- U beschikt niet over een 9-5 mentaliteit.

Verder beschikt u over de volgende competenties:

- Markt- en klantgerichtheid;
- Ondernemerschap;
- Closingsmentaliteit;
- Zelfstandig werken;
- Verantwoordelijkheidsgevoel;
- Snel schakelen, stressbestendig en doorzettingsvermogen.



Wij bieden

- Een vast dienstverband;
- Bruto basissalaris tussen de € 2.000,- € 3.000,- per maand;
- Aantrekkelijke bonusregeling (gemiddeld € 30.000,- tot € 40.000,- bonus op jaarbasis);
- Een bedrijfswagen, die ook voor privé gebruikt mag worden;
- Maaltijdcheques;
- Mobiele telefoon en laptop.

Interesse?

Hebt u interesse om bij ons aan de slag te gaan? Stuur dan uw motivatie en CV naar hr@routevision.be t.a.v. dhr. G. Stevens. Hebt u nog vragen neem dan contact op via telefoonnummer 02 – 335 40 20.